

Zeugnis

Herr Johann Peter Schutte, geboren am 14.04.1961, war vom 01.02.2019 bis zum 31.05.2020 in unserem Unternehmen WBG Pooling GmbH als Key Account Manager für Österreich beschäftigt.

Die WBG Pooling GmbH ist ein mittelständisches und familiengeführtes Unternehmen aus dem Oldenburger Münsterland. Seit 2004 sind wir Pooling-Dienstleister für die Lebensmittelindustrie und beschäftigen uns mit allen Themen der Leergutlogistik für z. B. E-Behälter, H1-Paletten sowie Big Boxen.

Das Aufgabengebiet von Herrn Schutte umfasste hauptsächlich folgende Tätigkeiten:

- Repräsentation des Unternehmens und der Dienstleistungen bei Interessenten und Kunden in Österreich
- Aktive Neukundengewinnung für Dienstleistungen und Handel mit Ladungsträgern, sowie der Vermietung von Ladungsträgern
- Entwicklung, Vorbereitung und Umsetzung von branchenspezifischen Vertriebs- und Marketingaktionen
- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Key Accounts in Handel und Industrie
- Bewertung, Formulierung und Umsetzung von Kundenanforderungen zusammen und in Absprache mit der internen Kundenbetreuung und Geschäftsleitung
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Vertrags- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Erstellung und Bearbeitung individueller Angebote mit Ergebnisverantwortung
- Durchführung von Markt- und Kundenanalysen
- Reporting an den Country Manager DE/AT/CH

Herr Schutte verfügt über ein ausgezeichnetes und weitreichendes Fachwissen, welches er in der Praxis stets erfolgreich einsetzte, er arbeitete stets sehr engagiert, mit sehr viel Eigeninitiative und besitzt eine sehr hohe Leistungsmotivation. Er war stets zuverlässig, gut organisiert und sein Arbeitsstil geprägt durch gute Planung und hohe Systematik. Er kam oft mit eigenen Ideen, die er zusammen mit Kollegen und den Vorgesetzten diskutierte und vor Ort mit viel Engagement umsetzte.

Auch bei höherem Arbeitsaufkommen bewältigte Herr Schutte alle Aufgaben immer termingerecht und vorbildlich. Seine Arbeitsergebnisse waren, auch bei wechselnden Anforderungen und unter schwierigen Bedingungen, stets einwandfrei und von bester Qualität.



WBG-Pooling®

Pooling | Washing & Sanitizing | Restoring | Trade | Warehousing

Sein persönliches Verhalten gegenüber Vorgesetzten und Kollegen war stets einwandfrei. Herr Schutte wurde von allen als sehr aufgeschlossen und teamorientiert geschätzt. Auch sein Verhalten Kunden und Geschäftspartnern gegenüber war stets höflich und vorbildlich.

Herr Schutte verlässt unser Unternehmen mit dem heutigen Tag. Wir wünschen Ihm für seine berufliche und private Zukunft alles Gute.

Damme, den 31.05.2020

WBG-Pooling GmbH



Felix Bergerding, Geschäftsleitung

WBG-Pooling GmbH
Klünenberg 15
49401 Damme Osterfeire

Telefon +49 5491 / 97 92-0
Telefax +49 54 91 / 97 92 21
pooling@wbg-pooling.de
www.wbg-pooling.de

Geschäftsführer
Bernhard Runden, Florian Runden
Felix Bergerding
Handelsregister
Amtsgericht Oldenburg
HRB 110697
Gerichtsstand Vechta
USt-ID DE11781976

Volksbank Dammer Berge eG
IBAN DE73 2806 1679 1200 5134 00
BIC GENODEF3333

Oldenburgische Landesbank
IBAN DE63 2802 0050 5860 1022 00
BIC OLBODE33XXX

Kreissparkasse Grafschaft Diepholz

Landesparkasse zu Oldenburg
IBAN DE27 2805 0100 0091 2653 14
BIC SLZODE22XXX

Norddeutsche Landesbank
IBAN DE12 2905 0000 2002 0550 89
BIC BRLADE22XXX

Bescheinigung über Interimstätigkeit

Herr Magister Johann Peter Puscha, geboren am 14.04.1961, war in der Zeit vom 01.01.2018 bis 31.01.2019 Interimsmanager / Niederlassungsleiter in unserem Unternehmen tätig.

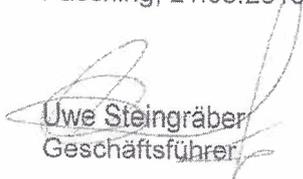
Die Rotom Austria GmbH gehört zu einer international tätigen Unternehmensgruppe, welche Ladungsträger aus Holz und Metall produziert und diese zusammen mit Handelswaren in ganz Europa vertreibt, vermietet und im Pooling anbietet. Die Rotom Gruppe betreibt 15 Standorte / Niederlassungen mit mehr als 400 Mitarbeitern in 15 Ländern und ist weiter auf Expansionskurs.

Ziel seiner Tätigkeit war die Umstrukturierung der Niederlassung sowie Erhöhung der Umsatz-, Absatz- und des Betriebsergebnisses. Dazu gehörten die Einarbeitung, fortwährende Schulung und Training der Mitarbeiter im Vertriebsinnen- und Außendienst. Er trug die volle Budget-, Umsatz und Kostenverantwortung, ebenso wie die Erstellung und Kontrolle des Jahresbudgets. Sein weiteres Aufgabengebiet umfasste im Wesentlichen die Betreuung und Beratung unserer Kunden, die Gewinnung von Neukunden, die Strukturierung und Weiterentwicklung der Verkaufsgebiete sowie die Initiierung bzw. Verantwortung entsprechender Vertriebsaktivitäten, Markt und Wettbewerbsbeobachtung und die Erstellung von Marktanalysen, Angebotsmanagement und -kalkulation, sowie Durchführung von Preisverhandlungen bis hin zum Vertragsabschluss.

Herr Puscha trug ebenso die Verantwortung für die Einstellung und Entlassung von Mitarbeitern in allen Bereichen wie Innendienst, Außendienst und Produktion, zuletzt umfasste das Team, das er führte, 3 kaufmännische Angestellte und 5 Mitarbeiter in der Produktion. Er begleitete die Zertifizierungen, verhandelte die gesamten Einkaufspreise mit den Lieferanten und war zuständig für die monatliche Kontrolle, Auswertung und Analyse der entsprechenden Kennzahlen für die Bereiche Finanzen, Produktion und Vertrieb.

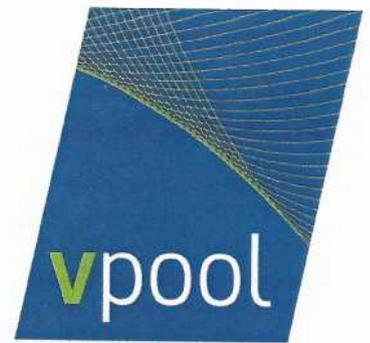
Herr Puscha hat hervorragende Arbeit geleistet und wir können ihm nur danken für die sehr erfolgreiche Umsetzung der Aufgaben als Interimsmanager für unser Unternehmen.

Pasching, 21.03.2019


Uwe Steingraber
Geschäftsführer

ING Bank N.V.
BIC: INGBAT33, IBAN: AT44 1935 0004 5439 3225
Landesgericht Linz, Firmenbuch: FN 322364s
UID: ATU 64673357, Steuernummer: 155/9670

Alle Lieferungen und Leistungen erfolgen ausschließlich aufgrund unserer
unserer Lieferanten allgemeinen Geschäftsbedingungen. Verkaufte Gegenstände
bleiben bis zur vollständigen Zahlung des Kaufpreises unser Eigentum.
Geschäftsführer: Richard Njau Rotom
Erhaltungssort und Gerichtsstand ist, soweit gesetzlich zulässig, Linz.



Arbeitszeugnis

Herr Johann-Peter Puscha, geboren am 14.04.1961 war vom 02.03.2015 bis zum 31.12.2017 in unserem Unternehmen beschäftigt.

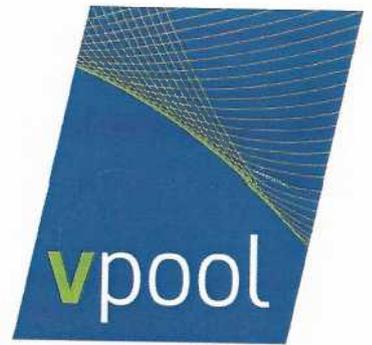
Die Unternehmensgruppe vpool ist ein Spezialist rund um das Thema Leergutlogistik für Mehrwegtransportverpackungen (MTV). Als mittelständisches Unternehmen mit Hauptsitz in Wörnitz bieten wir seit unserer Gründung 1998 mit 70 Mitarbeitern europaweit Logistikdienstleistungen schwerpunktmäßig für die fleischverarbeitende Industrie an. Diese Dienstleistungen reichen von Beschaffung und Bereitstellung der MTVs über Reinigung, Disposition und Transport der Ladungsträger bis hin zur Netzwerkoptimierung der Logistikströme und -prozesse unserer Kunden. Darüber hinaus sorgen wir über Recycling defekter MTVs und optimierte Transportwege für Nachhaltigkeit und einen positiven Beitrag zur Ökologie. Wir stellen uns damit unserer Verantwortung als modernes Unternehmen in einem sehr preissensiblen Markt.

Herr Puscha war zu Beginn als Sales Representative, später als Country Manager mit Zuständigkeitsgebiet Österreich eingesetzt. Zu seinem Aufgabengebiet gehörten im Wesentlichen:

- Umsetzung der Unternehmens- und Vertriebsstrategien in Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Bestandskunden
- Neukundenakquise
- Ermittlung und Bewertung der Markt – und Kundenanforderungen
- Formulierung von Lösungsansätzen
- Konzepterstellung zur strategischen Kundenbetreuung
- Präsentation und aktiver Vertrieb unserer Dienstleistungen und Produkte
- eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Akquisitionsgesprächen inkl. deren Nachbereitung und Dokumentation
- enge Kommunikation mit internen Bereichen sowie dem Verkaufsinendienst

Herr Puscha hat die ihm übertragenen Aufgaben immer zu unserer vollen Zufriedenheit erledigt. Er zeigte stets Engagement, entwickelte Eigeninitiative und arbeitete motiviert. Herr Puscha verfügt über ein umfassendes Branchen- und Fachwissen, welches er jederzeit eigenständig und erfolgreich in der Praxis anwendete. Wir haben ihn als einen Mitarbeiter kennengelernt, der stets belastbar war. Bei der Erfüllung seiner Aufgaben bewies Herr Puscha seine gute Auffassungsgabe. Er arbeitete dabei sorgfältig, zuverlässig und gewissenhaft. Die ihm übertragenen Aufgaben führte er schnell und zügig durch und handelte dabei sicher und selbstständig.

Als versierter Verhandlungspartner kann sich Herr Puscha klar und überzeugend ausdrücken. Er arbeitete meist kostenbewusst und wirtschaftlich und genoss unser Vertrauen. Konflikte nahm Herr Puscha auf und suchte gemeinsame Lösungen. Er gab offenes, ehrliches Feedback, entwickelte kooperative Arbeitsbeziehungen und identifizierte sich dabei mit den Arbeitszielen. Sein Verhalten gegenüber Geschäftspartnern, Vorgesetzten und Kollegen war einwandfrei.



Herr Puscha verlässt unser Unternehmen zum 31.12.2017 auf eigenen Wunsch. Wir danken ihm für die gute Zusammenarbeit und wünschen ihm für seinen weiteren beruflichen und privaten Weg viel Erfolg und alles Gute.

Wörnitz, 31.12.2017

vpool Deutschland GmbH

A handwritten signature in blue ink, consisting of a stylized 'G' followed by a horizontal line and a vertical stroke.

Guido Lake
Geschäftsführer

A handwritten signature in blue ink, consisting of a stylized 'T' followed by a horizontal line and a vertical stroke.

Tina Volland
Teamlead Human Resources



Winkelmann Recycling GmbH | Feineisenstraße 3 | 44339 Dortmund

Herrn
Peter Puscha
Leibnizstr. 48
84489 Burghausen

Winkelmann Recycling GmbH
Entsorgungsfachbetrieb

HAUPTSITZ
Fohlenkampstraße 7a
44319 Dortmund

Tel: +49 (0) 231 28 98 80
Fax: +49 (0) 231 28 98 90

VERWALTUNG
Feineisenstraße 3
44339 Dortmund

Tel: +49 (0) 231 880 887-0
Fax: +49 (0) 231 880 887-19

Mail: info@winkelmannrecycling.de
Web: www.winkelmannrecycling.de

Dortmund, 30.09.2014

Zeugnis

Herr Peter Puscha, geboren am 14.04.1961 war in der Zeit vom 01.01.2014 bis zum 30.09.2014 in unserem Unternehmen als Mitarbeiter in der Kundenbetreuung und Projektentwicklung bei uns beschäftigt. Während dieser Zeit wurde er mit allen in diesen Gebieten anfallenden Aufgaben betraut.

Die Firma Winkelmann Recycling GmbH ist ein kompetenter Anbieter von Dienstleistungen in den Bereichen Entsorgung, Transport und Reinigung von Obst- und Gemüseboxen. Die Firma betreibt Service-Depots an vier Standorten und ist der führende Anbieter in diesem Bereich deutschlandweit.

Seine Tätigkeiten erbrachte er zu unserer vollen Zufriedenheit. Sein Verhalten gegenüber Kollegen, Vorgesetzten und Kunden war einwandfrei.

Das Arbeitsverhältnis endete aufgrund der Kündigung des Arbeitnehmers zum 30.09.2014.

Mit freundlichen Grüßen
Winkelmann Recycling GmbH

A handwritten signature in blue ink that reads 'D. Winkelmann'.

Detlef Winkelmann
Geschäftsführer



Unsere Briefbögen sind auf
100% Recyclingpapier gedruckt.

BANKVERBINDUNGEN

Commerzbank Dortmund
IBAN: DE72 4404 0037 0322 5810 00
BIC: COBADEFXXX

Sparkasse Dortmund
IBAN: DE73 4405 0199 0581 0001 97
BIC: DORTDE33XXX

Nationalbank Dortmund
IBAN: DE92 3602 0030 0008 5339 97
BIC: NBAG DE 3 E

Volksbank Helmstedt EG
IBAN: DE06 2719 0082 0789 2098 00
BIC: GENODEF1HMS

USt.ID DE 162981367
Steuer-Nr 317 5983 0479
Amtsgericht Dortmund | HRB 11006
Geschäftsführender Gesellschafter
Detlef Winkelmann



Deutsche Paletten Logistik

Deutsche Paletten Logistik GmbH • Overweg 31 • 59494 Soest

Herrn
Johann-Peter Puscha
Leibnitzstr. 48
84489 Burghausen

DPL-Pooling • Vermietung
Tausch • Kauf • Reparatur
Consulting • Serviceleistungen

<http://www.dpl-pooling.com>

Zeugnis

Herr Johann-Peter Puscha, geboren am 14.04.1961, war vom 01.10.2012 bis zum 31.08.2013 in unserem Unternehmen als Key Account Manager tätig.

Die Deutsche Paletten Logistik GmbH ist einer der führenden europäischen Dienstleister im Bereich Ladungsträgermanagement mit EUR-, Düsseldorfer-Halb- und H1-Hygiene-Paletten sowie DB-Gitterboxen. Als marktbekannter Anbieter für Logistik-Konzeptionen mit tauschfähigen Ladungsträgern, speziell im Konsumgüterbereich, verfügt die Deutsche Paletten Logistik GmbH in ihrer Schwerpunktausrichtung als Pool-Betreiber über nationale und in das angrenzende Ausland reichende Strukturen.

Sein Aufgabengebiet umfasste im Wesentlichen:

- Kundenbetreuung und Vertrieb im Konsumgüterbereich (Handel, Hersteller) für Süddeutschland, Österreich und Schweiz in Verbindung mit H1-, Euro- und Düsseldorfer-Paletten
- Eigenständige Angebotserstellung
- Vertragserstellung und Vertragsgespräche in Absprache mit der Geschäftsleitung
- Korrespondenz mit den Schnittstellen

Herr Puscha verfügt über umfassende Fachkenntnisse und arbeitete sich schnell und sicher in das Aufgabengebiet ein. Er bewältigte seine Aufgaben stets zuverlässig und gewissenhaft. Herr Puscha ist starkem Arbeitsanfall jederzeit gewachsen. Er findet sich in neuen Situationen zurecht und ist auch in der Lage komplizierte Zusammenhänge zu erfassen.

Den übertragenen Aufgabenbereich hat Herr Puscha stets zu unserer vollen Zufriedenheit erfüllt.

Das persönliche Verhalten von Herrn Puscha gegenüber Kunden, Vorgesetzten und Kollegen unseres Unternehmens war stets einwandfrei.



Deutsche Paletten Logistik

Auf Wunsch von Herrn Puscha endet das Arbeitsverhältnis zum 31.08.2013. Wir danken ihm für die Mitarbeit und wünschen ihm für seine berufliche Zukunft weiterhin viel Erfolg und persönlich alles Gute.

Soest, 31.08.2013

Deutsche Paletten Logistik GmbH

Mirko Rodloff
- *Geschäftsleitung* -

ILIOTEC Solar GmbH Simmerlingweg 17 94036 Passau

Johann Peter Puscha
Leibnizstr. 48
84489 Burghausen

ILIOTEC Solar GmbH
Simmerlingweg 17
94036 Passau
Tel. 0851 85186-0
Fax 0851 85186-29
passau@iliotec.de

Dienstzeugnis

Herr Johann-Peter Puscha, geboren am 14.04.1961 in Burghausen war unserem Unternehmen vom 01.10.2011 bis zum 30.09.2012 als Vertriebsleiter für Österreich tätig.

Seine Aufgabenschwerpunkte umfassten die Analyse des Marktes für den Verkauf, die Lieferung und Montage von Fotovoltaikanlagen, die Präsentation des Unternehmens auf Messen und Gewerbeausstellungen, die Gewinnung von Kunden vor allem in Zusammenarbeit Ingenieuren und Energieberatern im Bereich von Ausschreibungen, die Planung und Kalkulation von Anlagen und vor allem die Unterstützung der Kunden bei der Erstellung aller nötigen Unterlagen für die Behörden und Energieversorger.

Herr Puscha verstand es sofort und ohne besondere Vorgaben den Markt zu erkennen und seine vom Unternehmen vorgegebenen Ziele und Umsatzzahlen zu erreichen, er hatte sehr schnell Kontakt zu entsprechenden Unternehmen und vor allem auch zu kommunalen Einrichtungen um dort die Produkte zu platzieren und zu verkaufen.

Zu seinen größten Erfolgen zählten mehrere Anlagen in Obervellach unter anderem eine 400 kWp Trakeranlage und mehrere große und kleine Freiflächen-, Hallen- und Dachanlagen.

Die vorgegebene Verkaufsgröße von 1 MWp erreichte er bereits nach 8 Monaten und dies in einer Zeit wo es bereits auf Grund der Wettbewerbssituation und der neuen EEG-Richtlinien in Deutschland immer schwieriger wurde Großprojekte zu verkaufen und umzusetzen.

Herr Puscha stets höflich, natürlich und professionell auf, er zeichnete sich durch seinen verbindlichen und immer korrekten Umgang mit Geschäftspartnern, Kunden und Kollegen aus. Sein Verhalten zu Vorgesetzten und Mitarbeitern war stets vorbildlich und einwandfrei.

Herr Puscha verlässt uns auf eigenen Wunsch, auf Grund der unklaren Zukunft in der Branche und unserem Unternehmen. Wir wünschen Ihm alles Gute für die Zukunft, beruflich wie privat und danken Ihm für die hervorragende und engagierte Mitarbeit.

Passau, 30.09.2012



Zentrale
ILIOTEC Solar GmbH
An der Irler Höhe 3a
93055 Regensburg

Tel. 0941 29770-0
Fax 0941 29770-22
info@iliotec.de

Geschäftsführer
Dipl.-Ing. (FH) Stefan Dobler
Amtsg. Regensburg HRB 8193
USt.-ID-Nr. DE 215587629

HypoVereinsbank München
Konto 658 314 092
BLZ 700 202 70

Sparkasse Regensburg
Konto 154 443
BLZ 750 500 00
IBAN DE96 7505 0000 0000 1544 43
BIC BYLADEM1RBG



TÜV-geprüfte Qualität
für netzgekoppelte
Solarstromanlagen



POOL-LOGISTICS

Dienstzeugnis

Herr Johann-Peter Schutte-Puscha, geboren am 14. April 1961 in Burghausen trat am 01.08.2005 in unserem Unternehmen als Business Development Manager und Sales Direktor/Projektleiter für den Bereich Frische, Brot und Fleisch ein. In dieser neu geschaffenen Position berichtete er direkt an die Geschäftsleitung.

Herr Schutte-Puscha wurde zunächst eingesetzt, um den gesamten Lebensmittelbereich bei Fleischprodukten zu analysieren und mögliche neue Vertriebs- und Absatzkanäle zu definieren. Er war ebenfalls damit beauftragt, unter Einhaltung aller EU-Hygiene-Richtlinien im Bereich Transport von Lebensmitteln wie HACCP, BRC und IFS eine Alternative zu bereits heute europaweit eingesetzten starren Transportbehältern zu entwickeln. Weiters war er auch aktiv in die technische und konzeptionelle Entwicklung eines neuen klappbaren Mehrwegtransportbehälters für den beschriebenen Bereich eingebunden.

Sein Aufgabengebiet umfasste:

- entwickeln und planen zeitgemäßer Konzepte für die unterschiedlichen Kundenanforderungen
- planen und erstellen der Marketing- und Vertriebsbudgets in seinem Bereich und effizienter Einsatz der Mittel, festlegen der Abrechnungsmodalitäten
- erstellen von Funktionsmodellen und kundenspezifischen Kalkulationen
- erstellen spezifischer Ziele und Maßnahmenpläne zur optimalen Ausschöpfung aller Kundenpotentiale
- enge kooperative Zusammenarbeit mit Partnern und Kunden zur Optimierung der Supply Chain
- Kontaktpflege durch Kundenanalysen, Erstellen von Präsentationen und Schaffen kundenorientierter Lösungsansätze zur Vertiefung der Kundenbeziehungen
- Marktanalyse und Wettbewerbsanalyse
- Gewinnung von Neukunden im Lebensmittelhandel und Industriebereich
- Aus- und Aufbau bestehender und Herstellen neuer Kundenkontakte auf nationaler Ebene

Herr Schutte-Puscha verfügt über ausgezeichnete Fachkenntnisse und bewältigte seinen Arbeitsbereich stets sicher und zuverlässig. Er findet sich in neuen Situationen sehr schnell zurecht und ist in der Lage, komplexe Zusammenhänge rasch zu erfassen. Auch starkem Arbeitsanfall ist er jederzeit gewachsen und arbeitet stets zuverlässig und gewissenhaft.

Herr Schutte-Puscha arbeitete sich sehr zügig in diese Funktion ein, erledigte die ihm übertragenen Aufgaben stets zuverlässig und zu unserer vollsten Zufriedenheit. Sein Auftreten war stets selbstbewusst, sein Arbeitsstil pragmatisch, praxis- und zielorientiert.

Bankverbindung: Oberbank AG München, BLZ 70120700, Kto-Nr. 8041100986, IBAN DE51701207008041100986, BIC OBKLEDEM33, HRB 20109, St.-Nr. 123/5747/1720, UID-Nr. DE 811950820, GF: F. Leisch, W. Edthofer



POOL-LOGISTICS

Herrn Schutte-Puschas Verhalten zu Vorgesetzten, Arbeitskollegen und Kunden war stets vorbildlich. Wir waren mit seinen Leistungen in der Zeit seiner Zugehörigkeit zu unserem Unternehmen immer voll und ganz zufrieden.

Herr Schutte-Puscha verlässt unser Unternehmen auf eigenen Wunsch zum 31.7.2008. Wir danken ihm für seine erfolgreiche Arbeit und wünschen ihm für seinen weiteren beruflichen sowie privaten Lebensweg alles Gute und viel Erfolg.

Oberhausen, am 31.07.2008

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Franz Leisch". The signature is written in a cursive style with a long, sweeping flourish extending to the right. It is positioned above a solid horizontal line.

Franz Leisch
Geschäftsführer



**Euro Pool System International
(Deutschland) GmbH**

Raiffeisenstraße 10
D-53332 BORNHEIM
Postfach 5153
D-53318 BORNHEIM

Tel. : ++49(0)2222 9113 00

Fax : ++49(0)2222 9113 99

E-mail : info.de@europoolsystem.com

Internet: www.europoolsystem.de

Zeugnis:

Herr Johann-Peter Schutte-Puscha, geboren am 14. April 1961 in Burghausen, war vom 01. Mai 2004 bis zum 31. Juli 2005 in unserem Unternehmen als Business Development Manager und Vertriebsleiter / Projektleiter für den Bereich Frische, Brot und Fleisch tätig. In dieser neu geschaffenen Position berichtete er direkt an die Geschäftsleitung.

Herr Schutte-Puscha wurde zunächst eingesetzt, den gesamten Lebensmittelbereich bei Frische, Backwaren und Fleischprodukten zu analysieren und mögliche neue Vertriebs – und Absatzkanäle zu definieren. Der Schwerpunkt in diesem Aufgabengebiet lag vor allem in der eigenverantwortlichen Akquisition, Betreuung und Ausbau der bestehenden Absatzpotentiale unserer Kunden.

Aufgrund seiner fachlichen Kompetenz, Zuverlässigkeit, Flexibilität und Mobilität, wurde Herr Schutte-Puscha zusätzlich zu seinen bisherigen Aufgaben, mit der Projektleitung „Umstellung von Ladungsträgern im Frischebereich“ betraut.

Sein Aufgabengebiet umfasste:

- Entwickeln und Planen zeitgemäßer Konzepte für die unterschiedlichen Kundenanforderungen, in enger Zusammenarbeit mit internationalen Kollegen
- Planen und Erstellen der Marketing und Vertriebsbudgets in seinem Bereich und effizienter Einsatz der Mittel, festlegen der Abrechnungsmodalitäten
- Erstellen von Funktionsmodellen und kundenspezifischen Kalkulationen
- Erstellen spezifischer Ziele und Maßnahmenpläne zur optimalen Ausschöpfung aller Kundenpotentiale
- Enge kooperative Zusammenarbeit mit Partnern und Kunden zur Optimierung der Supply Chain
- Kontaktpflege durch Kundenanalysen, Erstellen von Präsentationen und Schaffen kundenorientierter Lösungsansätze zur Vertiefung der Kundenbeziehungen
- Marktanalyse und Wettbewerbsanalyse
- Gewinnung von Neukunden im Lebensmittelhandel und Industriebereich
- Internationaler Kontakt zu den europäischen Niederlassungen und Kunden
- Aus- und Aufbau bestehender und Herstellen neuer Kundenkontakte auf nationaler und wenn nötig internationaler Ebene

Herr Schutte-Puscha verfügte über ausgezeichnete Fachkenntnisse und er bewältigte seinen Arbeitsbereich sicher. Er fand sich in neuen Situationen sehr schnell zurecht und war auch

Geschäftsführer:

Arie Adriaan de Bruijn
Louis Selleslags

St. Nr. 222/5704/1111

Amtsgericht Bonn HRB 7874

UStIdNr. DE 812419711

KBC Bank Deutschland AG, Düsseldorf

Konto Nr. 288992 - BLZ 301 205 00

IBAN: DE 92301205000000288992

BIC : BANVDE3300

Tochtergesellschaft von:

Euro Pool System International B.V.

Sitz in den Niederlanden

Niederlassungen in:

Benelux

Deutschland

Frankreich

Italien

Österreich

Spanien

Tschechien



ISO 9001



Accredited by the
Dutch Council for
Accreditation



in der Lage komplexe Zusammenhänge rasch zu erfassen. Auch starkem Arbeitsanfall ist er jederzeit gewachsen und arbeitet stets zuverlässig und gewissenhaft.

Herr Schutte-Puscha arbeitete sich sehr zügig in diese Funktion ein, erledigt die ihm übertragenen Aufgaben stets zuverlässig und zu unserer vollsten Zufriedenheit, besonders hervorheben möchten wir sein Engagement und Interesse, welches er den gestellten Aufgaben entgegenbringt und immer wieder neue Ideen von Vertriebsstrategien entwickelt. Sein Auftreten ist stets selbstbewusst, sein Arbeitsstil pragmatisch, praxis- und zielorientiert und effizient.

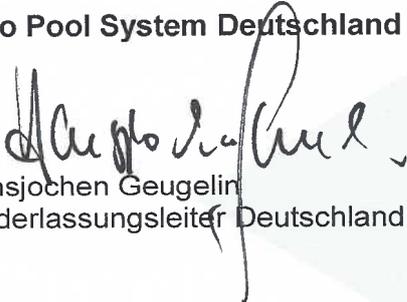
Herrn Schutte-Puscha's Verhalten zu Vorgesetzten, Arbeitskollegen und Kunden ist stets vorbildlich. Wir sind mit seinen Leistungen in der Zeit seiner Zugehörigkeit zu unserem Unternehmen voll und ganz zufrieden. Herr Schutte-Puscha machte im Juli 2004 im Zuge interner Weiterbildungsmaßnahmen eine Ausbildung zum Projektmanager und setzt das dort erlangte Wissen bei ihm zugeordneten Projekten sehr professionell ein.

Das Beschäftigungsverhältnis von Herrn Schutte-Puscha ist ungekündigt. Das Zeugnis wird ausgestellt, weil es einen Wechsel in der Geschäftsleitung gegeben hat. Wir hoffen weiterhin, Herrn Schutte-Puscha erfolgreich in unserem Unternehmen einzusetzen und wünschen ihm viel Erfolg.

Bornheim, 31.03.2005

Euro Pool System Deutschland

i.V.


Hansjochen Geugelin
Niederlassungsleiter Deutschland



Galbani (Deutschland) GmbH – Postfach 1326 85627 Grasbrunn

ZEUGNIS

Herr Johann Peter Puscha, geboren am 14.04.1961, trat am 01.01.2002 als Leiter Food Service in die Galbani Deutschland GmbH ein. In dieser neu geschaffenen Position berichtete er an den Verkaufsdirektor Deutschland und Österreich.

Seine Verantwortung bestand darin, anforderungsgerechte Verkaufsstrategien für Großhändler zu entwickeln, die die Vertriebskanäle HO-RE-CA (Hotels, Restaurants, Caterer) bedienen sowie Konzepte für die verarbeitende Industrie.

Seine Hauptaufgaben und wichtigsten Zuständigkeit umfassten:

Vertriebsbudget:

Planen und Erstellen der Kundenbudgets und effizienter Einsatz der Mittel. Festlegen der Abrechnungsmodalitäten. Laufende Budgetkontrolle und –verwaltung. Einleiten von Gegenmaßnahmen bei Abweichungen.

Kundenstrategie:

Entwickeln und Planen zeitgemäßer GV-Konzepte für die unterschiedlichen Vertriebskanäle in enger Zusammenarbeit mit dem Vorgesetzten, der Marketingabteilung, den Vertriebspartnern und ggf. Galbani-Schwestergesellschaften.

Zielsetzung:

Erstellen spezifischer Ziele und Maßnahmenpläne zur Optimierung der Sortimente, Aktionen und der Verkaufsförderung zur Ausschöpfung aller Kundenpotenziale.

1



Galbani (Deutschland) GmbH – Postfach 1326 85627 Grasbrunn

Nationale Jahresgespräche:

Vorbereiten und Durchführen nationaler Gespräche mit wichtigen Abnehmergruppen (z.B. Caterern) oder bedeutenden Großhändlern in enger Abstimmung mit den Vertriebspartnern.

Kundenbesuche:

Aus- und Aufbau bestehender und Herstellen neuer Kundenkontakte auf nationaler Ebene. Kontaktpflege durch Kundenanalysen, Erstellen von Präsentationen und Schaffen kundenorientierter Lösungsansätze zur Vertiefung der Kundenbeziehungen. Besuch von Messen im „Freien Bereich“.

Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern:

Enge kooperative Zusammenarbeit mit den Vertriebspartnern zur Optimierung der Supply Chain (z.B. Belieferungskonzepte, Liefergrößen- und -rhythmen) und der Warenwirtschaft (z.B. Bestellungen, Fakturierung, Datenübertragung).

Herr Puscha arbeitete sich sehr zügig in diese neue Funktion ein, die aufgrund der besonderen Vertriebskonstellation viel Fingerspitzengefühl und Koordination erforderte (unsere Vertriebspartner waren die offiziellen Gesprächspartner der GV-Großhändler). Deshalb konzentrierte sich Herr Puscha prioritär auf Lösungsansätze für Endabnehmer.

Seine umfassende Erfahrung mit Caterern im In- und Ausland sowie sein handwerkliches Wissen waren eine ideale Basis, mit professionellen Methoden für Galbani zusätzliches Know How im Großverbrauchersektor zu erwerben.

Herr Puscha entwickelte kreative Tests, die das Image unserer italienischen Spezialitäten in ausgewählten Kanälen verbesserten. So führte er in den Senator-Lounges der Lufthansa auf allen deutschen Flughäfen einen Test in Zusammenarbeit mit einem anderen italienischen Hersteller durch.



Galbani (Deutschland) GmbH – Postfach 1326 85627 Grasbrunn

Herrn Puschas Stärken waren seine intensiven Kundenbeziehungen zu Hotelgruppen, der Systemgastronomie und Caterern. Die potenziellen Abnehmer von italienischen Käsespezialitäten wurden bisher durch unsere Vertriebspartner nicht besucht. Aufgrund der Anforderungen dieser Kunden konnte Herr Puscha wesentliche Impulse für unser zukünftiges GV-Sortiment und praxistaugliche Verkaufsförderungsmethoden geben. Sein Auftreten war selbstbewusst, sein Arbeitsstil pragmatisch, praxis- und zielorientiert und effizient.

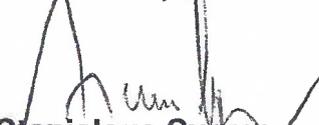
Herrn Puschas Verhalten zu Vorgesetzten, Arbeitskollegen und Kunden war vorbildlich. Wir waren mit seinen Leistungen in der kurzen Zeit seiner Zugehörigkeit zu unserem Unternehmen voll und ganz zufrieden.

Herr Puscha hat uns zum 31.07.02 verlassen, um sich selbständig zu machen. Er stand uns in den folgenden sechs Monaten als Berater auf Honorarbasis zur Abwicklung begonnener Projekte zur Verfügung.

Wir danken Herrn Puscha für seine Dienste und wünschen ihm für seine berufliche und private Zukunft alles Gute.

Galbani Deutschland GmbH

Grasbrunn, den 16.10.2003



Stanislaus Syryca



Winfried Jakob

Herrn
Johann – Peter Puscha
Leibnizstrasse 48

84489 Burghausen

Zeugnis

Herr Johann – Peter Puscha, geboren am 14.04.1961 in Burghausen, war vom 01.04.2001 bis 31.12.2001 in unserem Unternehmen, der Trenkwalder Personaldienste GmbH, als Geschäftsstellenleiter der Geschäftsstelle Altötting, beschäftigt.

Sein Aufgabenbereich erstreckte sich im wesentlichen über folgende Bereiche:

- Ergebnisverantwortung für die Geschäftsstelle im Rahmen der Jahresziele
- Führung der internen und externen Geschäftsstellenmitarbeiter im Rahmen der gesetzlichen Vorschriften, der Jahresplanung und der Unternehmensziele
- Verantwortung für die Umsetzung des TRK – Marketingkonzeptes in der Geschäftsstelle
- Sicherstellung der Einhaltung sämtlicher gesetzlicher Vorschriften in der Geschäftsstelle hinsichtlich Personal, Wartung, Technik und Arbeitsinspektion
- Verantwortung für die Umsetzung der Ablauforganisation
- Betreuung der bestehenden Kunden sowie Neukundengewinnung in den genannten Gebieten
- Einstellung und Disposition von neuen externen Mitarbeitern
- Unterstützung der Kunden bei Mitarbeiterplanung
- Erarbeiten und Umsetzen der Zielvorgaben für das o.g. Verkaufsgebiet
- Unterstützung des Bereichsleiters
- intensive Zusammenarbeit mit der Lohnverrechnung und der Zentrale
- professionelle Betreuung von Kunden und Mitarbeitern
- Planung von kurzfristigen Marketingaktivitäten (Mailingaktionen, Mitarbeitergewinnung usw.)

Ihr Verantwortungsbereich umfasst :

- Einhaltung der gesetzlichen Richtlinien lt. AÜG, LAA und VBG
- Gewährleistung der korrekten Durchführung von Faktura und Lohnverrechnung
- Teilnahme und Leitung an internen und externen Schulungsmaßnahmen und Workshops
- Einhaltung der Richtlinien bei Organisation und Ablauf
- Wahrung des optimalen Informationsflusses und der Fürsorgepflicht
- Einhaltung der vorgegebenen Fristen und Abgabetermine
- Eigenverantwortlich in der Kassenführung

Während seiner Tätigkeit in unserem Unternehmen erledigte Herr Puscha die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit. Er führte alle Aufgaben mit großer Umsicht, großem Wissen und hohem Engagement aus. Er verfügte über ein ausgezeichnetes und fundiertes Fachwissen und arbeitete dabei stets sicher und selbstständig.

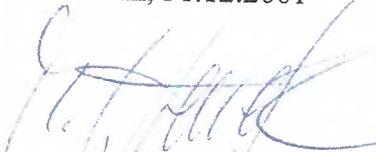
Wir kennen Herrn Puscha als einen stets zielstrebigem, fleißigen und gewissenhaften Mitarbeiter, Arbeitstempo und Arbeitsmenge lagen über unseren Erwartungen. Daneben war Herr Puscha ein ausdauernder und gut belastbarer Mitarbeiter, hatte oft gute Ideen, gab weiterführende Anregungen und ging alle Aufgaben stets aktiv an.

Neuen Vorhaben begegnete Herr Puscha flexibel und aufgeschlossen. Er war stets vertrauenswürdig und regelmäßig bereit, Verantwortung zu übernehmen. Bei seinen Tätigkeiten arbeitete er sehr selbständig nach klarer, eigener Planung und erzielte stets gute Ergebnisse.

Herr Puscha trat stets höflich und natürlich auf und zeichnete sich durch seinen verbindlichen Umgang mit Geschäftspartnern, Kunden und Kollegen aus. Sein Verhalten zu Vorgesetzten und Mitarbeitern war immer einwandfrei.

Herr Puscha verlässt unser Unternehmen zum 31.12.2001 auf eigenen Wunsch, wir wünschen Ihm auf seinem weiteren beruflichen und privaten Weg alles Gute und viel Erfolg.

Traunstein, 31.12.2001



Michael Wieneke

Bereichsleitung

Trenkwalder Personaldienste GmbH

**Trenkwalder Personaldienste
Gesellschaft mbH**

Bereichsleitung

D-83278 Traunstein • Schmidhamer Str. 22
Tel. 0861/20928-0 • Fax 0861/20928-70
HRB 128362 • UID-Nr. DE 204234178

ZEUGNIS

Herr Peter Puscha geboren am 14. April 1961, war vom 01.7.1996 bis zum 31.3.2001 in unserem Unternehmen als Verkaufsleiter beschäftigt. Vom 1.7.1996 bis zum 30.6.2000 war Herr Puscha als nationaler Verkaufsleiter für Deutschland und Österreich verantwortlich. Vom 1.7.2000 bis zum 31.3.2001 war Herr Puscha als Verkaufsleiter für den Bereich Key Account-Kunden verantwortlich.

Seine Hauptaufgabe war die Gewinnung und Betreuung von Großkunden für die von Vitality vertriebenen Fruchtsaftsysteme. Im Rahmen der nationalen Verkaufsleiter-Verantwortung haben bis zu 9 Außendienstmitarbeiter an Herrn Puscha berichtet.

Im Rahmen der nationalen Verkaufsleiter-Verantwortung war Herr Puscha für die Akquisition und Betreuung aller regionaler und nationaler Kunden verantwortlich. Dies beinhaltete insbesondere:

- Die Sicherung und den Ausbau der bestehenden Kunden,
- Die Gewinnung von neuen Kunden, und
- Die Führung der unterstellten Vertriebsbeauftragten zur Erreichung der oben genannten Ziele.
- Die Koordination von Marketing und Verkaufsförderungsaktivitäten, wie z.B. Messen, VKF-Material und Kundenaktionen

Im Rahmen der Key Account Verkaufsleiter-Verantwortung war Herr Puscha für folgende Aufgaben verantwortlich:

- Die Sicherung und den Ausbau der bestehenden Key Account Kunden in Abstimmung mit den regional verantwortlichen Verkaufsleitern und Vertriebsbeauftragten,
- Die Betreuung und der Ausbau des US Army-Geschäftes in Abstimmung mit Vitality USA,
- Gewinnung von neuen Key Account Kunden, und
- Die Gewinnung und Betreuung von Distributionspartnern

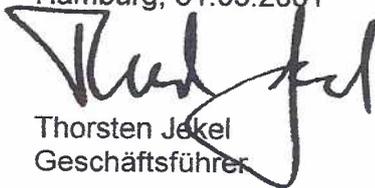
Herr Puscha war stets hoch engagiert und hat sich für seine Kunden eingesetzt. Herr Puscha hat viele kreative Ideen entwickelt und gemeinsam mit der Geschäftsleitung und den Kollegen umgesetzt. Herr Puscha hat fehlende Ressourcen des Unternehmens mit Eigeninitiative mehr als überkompensiert.

Vitality Deutschland GmbH
Albert-Schweitzer-Ring 20 • 22045 Hamburg

Im Rahmen einer Neuausrichtung des Geschäftes von Vitality Deutschland gab es unterschiedliche Auffassungen zwischen Herrn Puscha und der Geschäftsführung über die zukünftige Strategie des Unternehmens. Daraufhin wurde das Arbeitsverhältnis im beiderseitigen Einvernehmen zum 31.3.2001 beendet.

Wir danken Herrn Puscha für sein hervorragendes Engagement und wünschen ihm auf seinem weiteren Berufs- und Lebensweg alles Gute.

Vitality Deutschland GmbH
Hamburg, 31.03.2001



Thorsten Jekel
Geschäftsführer

Herrn
Johann – Peter Puscha
Leibnizstrasse 48

84489 Burghausen

15. December 1999

INTERCERTIFICATE

Mr. Johann-Peter Puscha, born at the 14.04.1961 in Burghausen, is employed with LYKES Getränke Systeme GmbH since 01.06.1991 and in the position as Sales Manager and Key Account Manager since 01.06.1996.

As a company belonging to the U.S. based Vitality Foodservice, Inc., LYKES Getränke Systeme GmbH services the German Foodservice Market with fruit juice concentrates and fruit juice being manufactured and supplied by its parent company. Furthermore the company service the German market with company owned dispensers in full service for the reconstitution of our products. The major groups of accounts belong to business and industry cafeterias, hotels, department stores, universities and cruise ships. Also the company services U.S. and NATO military forces throughout Europe.

Mr. Puscha is responsible for all sales and marketing activities in Germany and military business in Europe. His tasks include:

- Business planning
- Personnel leadership and training
- Development of marketing strategies with German and U.S. personnel
- New business development
- Key account development and management of large chain customers

Mr. Puscha always displays a high level of commitment to the company and brings a high level of energy to his work. He is continually searching for practical, action oriented business solutions to complex business problems.

Mr. Puscha works effectively in a team oriented environment. He displayed a positive approach to his co-workers and has developed a very aggressive and goal oriented sales team. He has shown the ability to motivate employees and demonstrated leadership in communication and coaching.

Mr. Puscha has an outstanding knowledge of the market and his customer's needs. He works long hours to satisfy our customers and achieve company goals.

Due to the fact that I will be relocating back to our corporate office in the U.S., we issue Mr. Puscha this inter-certificate. We hope that he continues to be a vital part of our business in the future.

Hamburg, 15.12.99

A handwritten signature in blue ink that reads "Drew Eason". The signature is fluid and cursive, with the first name "Drew" and last name "Eason" clearly distinguishable.

Drew Eason
General Manager



CulinarPartner

GV-S-Lebensmittel GmbH Postfach 1246 - 6382 Friedrichsdorf-1

Herrn
Johann-Peter Schutte-Puscha
Unghauser Str. 30 A

8263 Burghausen

GV-S-Lebensmittel GmbH
Max-Planck-Straße 22
Postfach 1246
6382 Friedrichsdorf-1
Telefon 061 72 - 7 49 66
Telefax 061 72 - 7 52 56

Verkaufsbüro:
Inselstraße 3-7
7000 Stuttgart 60
Telefon 07 11 - 40 18 134 od. 135
Telefax 07 11 - 42 69 37
Telex 723 100 flei d
Bestellservice zum Ortstarif 01 30 21 70

HR Zeichen	Ihre Nachricht	Unser Zeichen	Hausruf	Datum
		GV-G:eh	74966	18. Januar 1991

Z E U G N I S

Herr Schutte-Puscha, geb. am 14.4.1961, war vom

1. September 1989 bis 31. Dezember 1990

als Bezirksleiter bei uns tätig.

Im Großraum München betreute er Großverbraucher im Kantinen-, Anstalts- und Gastronomiebereich.

Die von Herrn Schutte-Puscha vertriebenen Sortimente umfaßten

- Ansatz- bzw. Basisprodukte für Saucen, Suppen, Beilagen und Desserts
- Würzmittel und Gewürze
- Fleisch und Wurst (Frisch- und TK-Ware)
- Produkte für die vollwertige Ernährung.

Zu seinen Hauptaufgaben gehörten:

- Betreuung der Großverbraucher-Kunden im Kantinen-, Anstalts- und Gastronomiebereich
- Ausbau des Bezirks durch Neukundengewinnung
- permanente Absatzsteigerung und Ausweitung der Distribution
- Erfolgreiche Einführung neuer Produkte sowie Etablierung unserer Erzeugnisse und des GV-S-Culinar-Systems im Markt

Herr Schutte-Puscha arbeitete selbständig, verantwortungsbewußt und erfolgreich. Er überzeugte seine Kunden durch seine hervorragenden küchenfachlichen Kenntnisse und durch seine zuverlässige Arbeitsweise.

Durch seinen Fleiß, seine Einsatzbereitschaft und sein korrektes Verhalten war Herr Schutte-Puscha bei Vorgesetzten und Kollegen gleichermaßen anerkannt. Wir lernten ihn als offenen, zuverlässigen und pünktlichen Mitarbeiter kennen.

Herr Schutte-Puscha verläßt uns auf eigenen Wunsch, um in die Gastronomie als Küchenleiter zu wechseln.

Wir bedauern sein Ausscheiden und wünschen ihm für seinen weiteren Lebensweg - persönlich und beruflich - viel Glück und Erfolg.

Mit freundlichen Grüßen

GV - S Lebensmittel GmbH
Culinar Partner
- Geschäftsleitung -

Egon Schiebenedes

MITGLIEDSBETRIEB DER
ÖSTERREICHISCHEN HOTELIERVEREINIGUNG

Hotel: SAALBACHERHOF

ZEUGNIS

Es wird hiemit bestätigt, daß

Herr Johann Peter Puscha

geboren am 14.4.1961 in Burghausen

vom 15.12.1988 bis 4.4.1989

als Küchenchef

in unserem Hause mitgearbeitet hat.

Dienstbeschreibung:

Wir lernten Herrn Puscha stets als ehrlichen, fleißigen und hervorragenden Küchenchef kennen.

Hervorheben möchten wir seine guten Führungsqualitäten. Herr Puscha war für Einkauf, Kalkulation, Lehrlingsausbildung sowie für die Erstellung der Pensionsmenüs und der verschieden à la carte Speisekarten zuständig und verantwortlich. Er hat die ihm übertragenen Aufgaben stets zu unserer vollsten Zufriedenheit erledigt.

Infolge Saisonschluss verlässt Herr Puscha unser Haus und wir würden uns freuen, ihn ein andermal wieder in unserem Betrieb beschäftigen zu können.

Saalbach, _____ den 8. Mai 1989

Stempel

Saalbacher Hof
Hotel Ges.m.b.H. & Co. KG.
A-5753 SAALBACH 27
Österreich
Tel. 06541/7111 - Telex 66502

Unterschrift



A-6787 Gargellen
Austria

Telefon (05557) 6274
Telex 52 299

Herrn
Johann-Peter Schutte-Puscha
Unghauserstraße 30a

D-8263 Burghausen

ARBEITSBESCHEINIGUNG UND ZEUGNIS

Herr Johann-Peter Schutte-Puscha geboren am 14-04-61 in Burghausen/ObB., war bei uns in der Zeit vom 17-12-87 bis zum 05-02-88 als Küchenchef und F&B Manager tätig. Herr Schutte-Puscha war für Menüplanung, Einkauf, Waren- und Qualitätskontrolle, Mitarbeiterplanung in Service und Küchenbereich sowie Personaleinstellung, Ausbildung und Führung verantwortlich.

Die oben genannte Stelle war auf die angegebene Zeit beschränkt, da Herr Schutte-Puscha nach Beendigung der Winterpause wieder in den Betrieb Hotel Hirsch in 8958 Füssen, zurückkehren will.

Unsere Gäste, das gesamte Personal und auch wir bedauern, das Herr Schutte-Puscha unser Haus wieder verläßt und wünschen Ihm für seinen weiteren beruflichen Weg alles Gute und viel Erfolg.

Wir würden uns freuen Herrn Schutte-Puscha für die Wintersaison 1988/89 in unserem Hause als Mitarbeiter zu haben.

Unser Haus steht Ihm jederzeit offen.

Mit freundlichen Grüßen

Kessler J.

Ingeborg Kessler
Inhaber

HOTEL  HIRSCH

Regel: 10. Februar 1988 Füssen, W. Schwecke

P U S C H A Johann-Peter
Unghauserstraße 30 a
8263 Burghausen

Herrn W. Schwecke
Schulhausstraße 2-4
D-8978 Füssen/Ostallgäu
Telefon 08342 60 43 47
Telex 5114 88 Inhofen D

Bankverbindung:
Raiffeisenbank Füssen
BLZ 73090000 Kto. 262900
Volksbank Füssen
BLZ 73490000 Kto. 60210000

Ihre Nachricht

Ihr Zeichen

Unser Zeichen

Datum 11-11-88

Beitrag:

Z E U G N I S

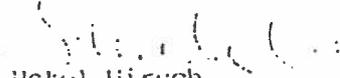
Herr Johann-Peter PUSCHA war bei uns vom 10-02-87 bis 10-11-87 als
Küchenchef und Lehrlingsausbilder beschäftigt.

Herr PUSCHA verläßt uns wegen Beendigung der Sommerferien in unserem
Betrieb.

Herr Johann-Peter Puscha war stets ein hervorragender Küchenchef
und Lehrlingsausbilder, Seine Führungsqualitäten gaben nie einen
Grund zur Beanstandung. Herr Puscha war bei uns für Einkauf, Personal-
planung, Kalkulation und Lehrlingsausbildung zuständig und hat die
Ihm anvertrauten Aufgaben stets zu unserer Zufriedenheit erfüllt.
Wir würden uns freuen Herrn Johann-Peter PUSCHA ab Februar 1988
wieder zu unseren Mitarbeitern zählen zu können.

Unser Haus steht Ihm jederzeit offen und wir wünschen Ihm alles Gute
und viel Erfolg.

W. Schwecke


Hotel Hirsch

Füssen

November 30th, 1986

To whom it may concern,

this is to certify that Mr. Johann-Peter Puscha, of Austrian nationality
Passport number R 0105075, was a bona fide crewmember on the Panamanian ships
T/S/S HOLIDAY, T/S/S FESTIVALE, T/S/S MARDI GRAS and the M/S TROPICALE
sailing out of U.S. ports, every Sunday on a seven days Caribbean Cruise.

Mr. Johann-Peter Schutte-Puscha was hired in the capacity of Executive
Sous Chef, making a monthly salary of 6,450 US dollars. He was a crewmember
in good standing and we would appreciate any cooperation you can give to him.

Mr. Johann-Peter Schutte-Puscha was training all new hired Sous Chefs and
First Cooks, he had to do all food orders for two weeks ahead, inventories
weekly, diet menus, cooperating with the F&B Manager and the Maitre D, and
we are sorry to lose him.

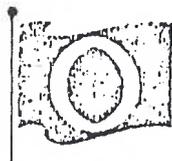
We wish Mr. Johann-Peter Schutte-Puscha all the best for the future and our
doors are always open for him

Mr. Johann-Peter Schutte-Puscha was working for our Company from 01-15-86
to 11-30-86.

Thank You



Rudi Schönebeck
Executive Food Supervisor



Executive Offices:
(800) 327-7373
(657) 479-7600

Cable: Cruiseship
Telex: 519206

Carnival Cruise Lines

5225 N.W. 87th Avenue, Miami, Florida 33166

NOVEMBER 18, 1985

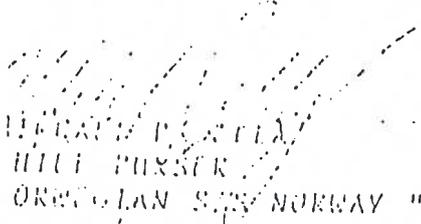
TO WHOM IT MAY CONCERN,

THIS LETTER IS TO VERIFY THAT MR. JOHANN PETER PUSCHA UNDER AUSTRIAN NATIONALITY WITH PASSPORT NUMBER M0996926 WAS EMPLOYED ON BOARD THE NORWEGIAN S/S NORWAY AS AN EXECUTIVE CHEF (HOT GALLEY) AND MAKING A SALARY OF \$ 2,200.00 U.S. PER MONTH.

MR. PUSCHA WAS EMPLOYED ON BOARD THE S/S NORWAY FROM APRIL 08, 1984 TO NOVEMBER 18, 1985 AND WAS CONSIDERED A CREWMEMBER IN GOOD STANDING.

THE NORWEGIAN S/S NORWAY IS OWNED AND OPERATED BY NORWEGIAN NORTHERN LINES, ONE BISCAYNE TOWER #50, MIAMI, FLORIDA 33121. THE SHIP SAILS EVERY SATURDAY YEAR ROUND TO THE CARIBBEAN.

THANK YOU.


JOHANN PETER PUSCHA
HOT PURSER
NORWEGIAN S/S NORWAY "LITA"



STIFTSGASTHOF HOCHBURG

Gasthof und Pension

Gästezimmer mit allem Komfort, Restaurant, Weinstube

Post 5122 Hochburg-Ach a. d. Salzach, Oberösterreich - Telefon: Hochburg (07727) 563

ZEUGNIS

Herr Schutte Johann, geb. am 14. 4. 1961 in Burghausen.,
war in der Zeit vom 18. 1. 1977 bis 9. 10. 1980 als
Koch und Kellnerlehrling tätig.

Herr Schutte war während seiner Lehrzeit sehr
fleißig, wißbegierig, flink, ehrlich und sehr folgsam.
Er war jederzeit sehr hilfsbereit und aufmerksam.

Herr Schutte hat die Ihm aufgetragenen Arbeiten zu
unserer vollsten Zufriedenheit erfüllt.

~~Er verläßt den Betrieb wegen Beendigung der Lehrzeit~~
und ich wünsche Ihm für die Zukunft das Beste.
Unser Haus steht Ihm jederzeit offen.

Hochburg, den 10. 10. 1980

STIFTSGASTHOF HOCHBURG

Gasthof und Pension

Gästezimmer mit allem Komfort, Restaurant, Weinstube

Post 5122 Hochburg-Ach a. d. Salzach, Oberösterreich

Telefon Hochburg (07727) 563

W. Engel

Eigentümer: Erzabtei St. Peter, Salzburg

Geschäftsführer: Hans und Ursula Wenger

Bankverbindung: Raiffeisenkasse Hochburg-Ach, Oberösterreich, Konto-Nr. 1178

Dr. h.c. Max Streibl
Bayerischer Ministerpräsident

8000 München 22 **24. Juli 90**
Prinzregentenstraße 7
Tel. 0 89-216 50 · FS 5-23 809

Herrn
Johann-Peter Puscha
Unghauser Str. 30a

8263 Burghausen

Sehr geehrter Herr Puscha,

das mit viel Geschick, Mühe und Sorgfalt angerichtete Kalte Buffet bei der diesjährigen Abiturfeier im Nymphenburger Gymnasium war gleichermaßen ein Genuß für das Auge und für den Gaumen. Die Arbeit, die Sie und Ihr Kollege, Herr Werner Groß, dabei geleistet haben, hat mir gezeigt, wie vorzüglich Sie Ihr "Handwerk" beherrschen. Ich möchte Ihnen auch auf diesem Weg dazu herzlich gratulieren und meine besondere Anerkennung aussprechen.

Mit freundlichen Grüßen

MS

Max Streibl